

ML ENERGY SP. Z O.O.

Prezentacja dla Nexus Auto

Krótko o firmie, produktach i wartości biznesowej: komfort, koszt energii, odporność operacyjna i finansowanie.

od 2019

OZE i HVAC

leasing i finansowanie

Cel prezentacji

pokazać, jak pakiet rozwiązań ML Energy może wesprzeć obiekt Nexus Auto nie tylko technicznie, ale też operacyjnie i wizerunkowo.

5 obszarów wartości



Klimatyzacja

komfort klienta i zespołu



Fotowoltaika

większa kontrola kosztów energii



Magazyn energii

backup i wykorzystanie nadwyżek



Kompensatory

mniej opłat za energię bierną



Leasing

niższy próg wejścia inwestycyjnego

Nexus Auto

energia, komfort i przewidywalny koszt operacyjny

Kim jest ML Energy?

5–6 zdań o firmie, zakresie działalności i misji

ML Energy Sp. z o.o. działa od 2019 roku i bazuje na wcześniejszych doświadczeniach sprzedażowych na rynku B2B oraz B2C. Firma specjalizuje się w rozwiązaniach elektroenergetycznych, grzewczych, chłodniczych i wentylacyjnych. W praktyce oznacza to projektowanie, montaż i serwis instalacji fotowoltaicznych, klimatyzacji, rekuperacji oraz nowoczesnych systemów ogrzewania. ML Energy obsługuje firmy, szkoły, wspólnoty, spółdzielnie mieszkaniowe i klientów indywidualnych. Misją spółki jest dobór rozwiązań, które przynoszą długoterminowe oszczędności i wysoki komfort użytkownika. Ważną częścią tej misji jest wykorzystanie nowoczesnych, niskoemisyjnych technologii oraz ułatwienie klientowi finansowania inwestycji.

B2B + B2C

kompleksowe wdrożenia

niskoemisyjnie



2019

formalny start spółki

data rejestracji i rozpoczęcia działalności



zakres

energia + komfort

PV, klimatyzacja, wentylacja, ogrzewanie



klienci

biznes i instytucje

firmy, szkoły, wspólnoty i klienci indywidualni



misja

oszczędność i wygoda

rozwiązania dobierane pod długoterminowy efekt

Produkty i ich wartość niematerialna na rynku

To nie tylko urządzenia — to także komfort, odporność operacyjna i przewaga wizerunkowa

Jak pakiet ML Energy może pracować na markę Nexus Auto

Dla obiektu motoryzacyjnego liczy się nie tylko cena energii. Równie ważne są komfort klienta, niezawodność pracy serwisu, przewidywalność kosztów i czytelny sygnał, że firma inwestuje w nowoczesną infrastrukturę. Każdy z produktów ML Energy wnosi więc równolegle wartość techniczną i niematerialną.

Klimatyzacja

komfort klientów
i standard premium

Fotowoltaika

większa kontrola kosztów
i nowoczesny wizerunek

Magazyn energii

ciągłość działania
i odporność operacyjna

Kompensatory

dyscyplina kosztowa
i lepsza jakość instalacji

Leasing

elastyczne wejście
w modernizację

Wspólny efekt: technologia, która poprawia rachunek wyników i jednocześnie wzmacnia odbiór marki jako nowoczesnej, odpowiedzialnej i dobrze zarządzanej.

Klimatyzacja i fotowoltaika

Dwa rozwiązania, które najszybciej wpływają na komfort i koszt energii



Klimatyzacja

wydajny system do ogrzewania i chłodzenia

- Jeden system może chłodzić latem i dogrzewać obiekt w okresach przejściowych lub zimą.
- W praktyce jest to jedno z najbardziej efektywnych energetycznie rozwiązań dla biur, recepcji i showroomu.
- Bezpośrednio poprawia doświadczenie klienta oraz warunki pracy zespołu.

Wartość niematerialna: komfort, nowoczesny standard obiektu i lepszy customer experience.



Fotowoltaika

nieodzowny element przy rosnących cenach energii

- Własna produkcja energii ogranicza ekspozycję na wysokie rachunki w godzinach pracy dziennej.
- Dobrze współpracuje z klimatyzacją, wentylacją, oświetleniem i przyszłą infrastrukturą EV.
- Na rynku działa też jak czytelny sygnał odpowiedzialności kosztowej i środowiskowej.

Wartość niematerialna: ESG, większa niezależność i wizerunek marki przyszłości.

Magazyn energii i kompensacja mocy biernej

Rozwiązania mniej widowiskowe, ale bardzo odczuwalne na rachunku i w ciągłości pracy



Magazyn energii

zasilanie awaryjne i magazynowanie nadwyżek produkcji

- Magazynuje nadwyżki z fotowoltaiki i zwiększa autokonsumpcję energii w obiekcie.
- W wariantcie z funkcją backup może zasilać wybrane obwody podczas awarii sieci.
- Dla Nexus Auto oznacza to większą odporność dla oświetlenia, IT, monitoringu i stanowisk obsługi.

Wartość niematerialna: ciągłość działania, bezpieczeństwo i spokój operacyjny.



Kompensatory mocy biernej

element obniżający koszty energii dla taryf C

- To rozwiązanie dla firm, które na fakturach mają opłaty za energię bierną.
- Dobrze dobrany układ ogranicza dodatkowe koszty i poprawia parametry pracy instalacji.
- W obiektach z HVAC, wentylacją, sprężarkami i odbiornikami indukcyjnymi szybko pokazuje sens biznesowy.

Wartość niematerialna: dyscyplina kosztowa, profesjonalizacja infrastruktury i przewidywalność.

Leasing i model wdrożenia

Finansowanie, które pozwala szybciej wystartować z modernizacją

Leasing jako sposób

finansowania

ML Energy informuje, że dzięki partnerowi EFL Leasing klienci mogą skorzystać z kredytów i leasingów przy ograniczeniu formalności.

1 Audyt zużycia energii i analiza faktur

2 Dobór technologii i wariantów finansowania

3 Rata dopasowana do cashflow firmy

4 Montaż, uruchomienie i serwis

Efekt: niższy próg wejścia, szybsza decyzja inwestycyjna i mniejsze obciążenie CAPEX.

Dlaczego to ma sens dla Nexus Auto

- można spiąć komfort, energię i backup w jeden plan wdrożenia,
- łatwiej wdrożyć kilka technologii naraz bez pełnego finansowania własnego,
- miesięczny koszt staje się bardziej przewidywalny,
- modernizacja zaczyna pracować na biznes szybciej niż przy odkładaniu inwestycji.

Krótką rekomendacja

Zacząć od audytu zużycia energii i faktur, a następnie przygotować dwa warianty: bazowy oraz rozszerzony (PV + magazyn energii + kompensacja). Dzięki temu łatwiej porównać tempo zwrotu, poziom komfortu i odporność operacyjną.

Wartość niematerialna: elastyczność finansowa i szybsze tempo modernizacji.